



Technico-commercial bois H/F (Ref. 2022-2933)

Statut de l'offre	Publiée
Date de première mise en ligne	03/08/2022
Date de dernière publication	03/08/2022
Date de dernière mise à jour	13/09/2022
Domaines métiers	COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
Emploi Repère	Technico-commercial bois
Nombre de places	1
Etablissement	ONF
DG / DT / DR	Direction territoriale Bourgogne-Franche-Comté
Agences / Directions	Agence territoriale de Besançon
Service	Service Bois
Niveau d'études	Bac +2
Type de contrat	CDI
Niveau Professionnel	Technicien / Agent de maîtrise
Niveau d'expérience	Débutant / 1ère Expérience
Mobilité du poste	Département
Région	Bourgogne-Franche-Comté
Département	DOUBS (25)
Ville	BESANCON (25000)
Créateur de l'offre	PIFFER Anthéa
Manager	FERAUD Elise , COUVIN Nicolas, CHARREAU Alexis, MOUS Benjamin, NOUVEAU Marc

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la **filière forêt-bois**, l'**Office national des forêts (ONF)**, l'ONF gère, en Métropole et en Outre-mer, près de **11 millions d'hectares de forêts publiques** appartenant à l'État et aux collectivités territoriales.

Etablissement Public Industriel et Commercial employant 8200 personnes, l'ONF poursuit son développement et recherche sur l'ensemble du territoire des compétences pour faire face à un fort renouvellement générationnel.

L'**Agence territoriale de Besançon** est localisée sur deux sites : Besançon et Pontarlier. Elle comprend 9 Unités Territoriales, et 4 services fonctionnels dont le service Bois.

Le **service Bois** est chargé de la commercialisation des bois issus des forêts domaniales et communales : mise en marché, négociation et établissement des contrats de vente, suivi des contrats de vente
Service organisé sur 2 sites, Besançon pour la commercialisation des produits feuillus, Pontarlier pour la commercialisation des produits résineux.

Il comprend 7 assistantes commerciales et 3 technico-commerciaux placés sous l'autorité du chef de service et de son adjoint.

Descriptif du poste

En qualité de Technico-Commercial Bois au sein du service bois de l'agence de Besançon, vos activités principales sur le centre de commerce feuillu sont :

- Participe aux négociations des contrats d'approvisionnement feuillus
- Participe et organise, avec l'appui du Responsable du Service Bois, des réunions de lotissement et planification avec les UT
- Met en œuvre et suit le cadencement des contrats feuillus en lien avec le chef de service
- Valide la conformité des réceptions réalisées par les Correspondants Mobilisation Bois façonné (CMOB) et préfacture les lots
- Organise et suit les cadencements de livraison des contrats en dénombrement usine et est en charge du contrôle de gestion
- Est responsable de la conception et la mise en œuvre de convention d'exploitation groupé

Expert classement des bois feuillus, il anime le réseau des Correspondants Mobilisation Bois façonné (CMOB) et à ce titre :

- Organise chaque année un recyclage classement des CMOB de début de campagne (cuboscope)
- Intervient en complément des CMOBs pour régler les réceptions non abouties ou litigieuses
- Réceptionne ou prépare des lots adjudications : pour renforcer des UT manquants de personnel ; pour appuyer des CMOBs débutants ; pour des lots à forte valeur ajoutée
- Appuie les Unités Territoriales dans le lotissement intercommunal

Expert informatique métier :

- Paramétrage des applications métier de l'agence
- Appuie les UT dans le paramétrage et l'utilisation des outils de saisie terrain
- Participation au déploiement de ProdBois

Conditions de travail

- **Poste à pourvoir au 01/10/22**
- Bureau basé à Besançon, poste non logé
- Nombreux déplacements sur l'ensemble du département
- Politique de formation continue très active, possibilité d'évolution professionnelle et géographique
- Mutuelle d'entreprise, jours de repos
- Poste au forfait jours
- Rémunération selon profil & expérience + prime

Profil recherché

Formation :

- Vous êtes issu d'un BTS Technico-Commercial ou d'une Formation Produit de la filière Bois Bac+2 à Bac+5 (ou équivalent)

Savoir-être

- Disponibilité, réactivité
- Sérieux et précision
- Capacité à gérer un différent et obtenir un consensus

Savoir-faire

- Cubage et classement de bois
- Connaissances informatique (de bureau et de terrain)
- Connaissances réglementaire et d'organisation de chantiers d'exploitation
- Connaissances techniques et stratégiques en matière de commercialisation
- Connaissances des procédures administratives et juridiques en commerce

Vous souhaitez vous informer sur l'ONF, ses missions ou encore sur le métier de Technico-Commercial Bois? Rendez-vous sur le site de l'ONF <https://www.onf.fr/>

Si le poste vous intéresse, rejoignez-nous !